「申請書」記載上の注意

◆誤読を誘わない、わかりやすい表現での記入を心がけてください。

◆チームは2名で構成してください。

◆**本ページを削除し**、日本語部分4ページ以内、英語部分6ページ以内で作成してください。

◆**青色の注記BOXはすべて削除**の上、ご提出をお願いします。

**GTIE-SEP2023**

**Silicon Valley研修**

申請書

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　2024年　　月　　日提出

**1．タイトル　Title**

日本語名称：

Title:

※面接審査に進んだ場合、別名称に変更可能です（変更しなくても構いません）。

**2．申請者（代表者）情報　(日英併記)**

**2．Applicant 1**

氏名　　　： フリガナ　：

所属大学名： 　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　学部・学科　　　：

学年：

Name:

Affiliation:

Title:

E-mail　　：

**3．共同申請者情報　(日英併記)**

**Applicant 2**

氏名　　　： フリガナ　：

所属大学名： 　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　学部・学科　　　：

学年：

Name:

Affiliation:

Title:

E-mail　　：

**4．課題解決への意思**

（１）社会課題を解決、実現したいとの思いに至った背景、理由

　以下の内容は記載ポイントの例示です。

●社会課題への思い

●解決するために活用したい技術など

**5．ビジネスプラン**

（１）製品・サービスの特徴とビジネスモデル　：

●適切な図表グラフ、具体的なデータ等を積極的に用いてください。

　以下の内容は記載ポイントの例示です。

●商品・サービス構想：顧客視点での魅力（新しい付加価値）。目標コスト、販売価格構想、市場の成長性・獲得シェア目標など。

●市場ニーズ、顧客のペイン：可能な限り顧客インタビュー等のエビデンスに基づき検証してください。漠然とした市場規模ではなく、用途・商流等を分析し、参入しようとするセグメントに落とし込んだうえで、狙う市場を可能な限り正確に記載してください。

●ビジネスモデル：素材調達・製造・販売など構築するバリューチェーンの説明（ビジネスモデルキャンバスなど）。ＳＴＰ（Segmentation、Targeting、Positioning）など、大企業と異なるスタートアップとしてのマーケティング戦略。

（２）市場規模と競合比較　：

※図表グラフ、具体的なデータ等を積極的に用いてください。

　以下の内容は記載ポイントの例示です。

●市場規模の想定を根拠と共に示してください。

●他者の商品・サービス構想との性能、コスト等を含めた比較を行い、メリット、デメリットについて記載してください。

1. 想定される事業リスク把握と対応策　：

　以下の内容は記載ポイントの例示です。

●スタートアップ設立に向けて想定されるリスク。そのリスクへの対応。

**6．現地（Silicon Valley）で実施したいこと**

●現地滞在中に実現したいことを記載してください。2日間程度の時間を確保しています。

●提案する起業アイデアに関わる内容としてください。

●事前に調整が必要な場合はその内容も記載してください。（どのようなGTIEからの支援が必要かなど）。ご自身での直接アポイントが可能な場合は確定としてください。

（例）

●月●日X:00～X00　●●に対するヒアリング（GTIEの紹介を希望）

●月●日X:00～X00　●●でのピッチ参加

・

・

**[ 4 ] Why should we try to solve social issues?**

Ex:

・Technologies you want to use, etc.

・Why would you like to change the world.

**[ 5 ] Business Plan**

**5-1 Characteristics and business models of your products and services**

Ex:

・Please describe your business model based on the role of your startup in the total solution

・Please describe the plan to launch your product or service, especially the required resource and the period?

・Why does your total solution enable the targeted customer to solve their pain?

**5-2 Market outlook and competitors**

Ex:

* How much is the market your startups intend to enter?
* What’s the difference on the specification of your total solution such as new function, high quality, and low cost against your competitors?

**5-3 Definition of the problem in your business and clarify the specification of your solution**

・Risks assumed for the establishment of a startup.

・Responding to that risk.

**[ 6 ] The actual plan and the expected outcomes in Silicon Valley**

・Please present your plans for 2days in Silicon Valley.

・Please make sure that the content is related to the entrepreneurial idea you are proposing.

・What do you need to achieve the above?